



Virtual Classroom

## Argumentationstraining

### Diskutieren, erörtern, erwidern

Argumentieren ist der Dreh- und Angelpunkt der Kommunikation. In diesem Webinar lernen Sie alle Techniken, um andere zu überzeugen und auf Argumente anderer schlagfertig etwas zu erwidern. Durch das sachgerechte Gewichten der Argumente kommen Sie so zu einer tragfähigen Lösung.

**Buchungsnummer**

31485

**Lerndauer**2 x 3,25 Stunden (bei 4 – 8 Personen), an  
zwei verschiedenen Tagen

alle 60 Minuten eine 5-Minuten-Pause

**Preis**

Individuell auf Anfrage

 **Lernziele**

Die Teilnehmer können ...

- ✓ ihre Position kraftvoll und sachlich vertreten,
- ✓ in der Auseinandersetzung die richtigen Worte finden,
- ✓ spontan verarbeiten, was andere sagen,
- ✓ schlagfertig und treffend etwas zur Sache erwidern,
- ✓ auch in angespannten Diskussionen gelassen bleiben.

 **Inhalte**

- nachvollziehbar und schlüssig argumentieren
- sich auf den Gesprächspartner einstellen (Nutzenargumentation)
- Top 10 der Beweise und Belege
- strukturierte Gesprächsvorbereitung
- auf Vorredner flexibel reagieren
- Argumente aufgreifen und treffend kommentieren
- versachlichende Reaktionen auf unsachliche Äußerungen
- Arbeit an vorgegebenen und eigenen Beispielen

